Novembre 2006 – Aout 2017

**PRAT DE SEABRA Diffusion**

*Créateur, Fondateur*

Structure de Fabrication et de Distribution de bijoux fantaisie en Vente à Domicile.

15 salariés à Toulouse

8 salariés à Barcelone

250 Vendeuses

Juin 2002 – Octobre 2008

**NEO CONCEPT ET CREATIONS**

*Créateur, Fondateur*

Agencement et Création de concept de Restauration, Boulangerie Pâtisseries Haut de Gamme.

Bureau d’étude 5 personnes

Sous-traitance tous corps d’état.

Mai 2001 – Juin 2002

**COSTA AGENCEMENT (Italie)**

Agencement et Création de concept de Restauration, Boulangerie Pâtisseries Haut de Gamme.

*Agent Commercial France*

Juin 1999 – Mai 2001

**CROQ’O PAIN**

Franchiseur Restauration Rapide 85 magasins.

*Responsable Réseau et implantation magasins.*

1993 – Juin 1999

**EVENTS CONSEILS**

*Créateur, Fondateur*

Agence de communication spécialisée en Trade Marketing.

1981 – 1993

**Divers Fonctions Commerciales en B to C**

*Commercial, Chef des Ventes, Directeur Commercial*

1986 – 1999

**Annexes**

*Diverses interventions en exploitation ou développement commercial*

Activité familiale en Restauration traditionnelle, Traiteur industriel, Points chaud, Boulangerie industrielle.

Laurent Paquet

54 ans

34 rue du Mas de Lemasson

34 000 MONTPELLIER

06 23 36 03 99

[laurent.paquet.perso@gmail.com](mailto:laurent.paquet.perso@gmail.com)

Depuis plus de 30 ans, j’ai développé une expertise en matière de Management et Marketing Commercial aussi bien en B to B que B to C.

Former, animer et gérer des équipes de vente a été mon quotidien durant toutes ces années, quelques soient les secteurs d’activité et les typologies de personnels.

Mon parcours de chef d’entreprise est probant et riche d’expériences, j’ai créé une structure de vente à domicile qui 10 ans plus tard regroupait plus de 150 000 clients

J’ai géré des séminaires de formation aussi bien en one to one que pour plusieurs dizaines de participants.

Mon adaptabilité m’a mené à créer des méthodes de vente spécifiques pour rendre la fonction vente accessible.

Madame, Monsieur,

Depuis plus de 30 ans, j'ai développé une expertise en matière de Management, Marketing et Stratégie commerciale aussi bien en B to B que B to C.

Former, Animer et Gérer des équipes de vente a été mon quotidien durant toutes ces années, quelques soient les secteurs d'activité et les typologies de personnel.

Mon parcours de chef d'entreprise est probant et riche d'expériences.

Leader dans l'âme, responsable, autonome, créatif et soucieux de la rentabilité, je suis prêt à relever un nouveau défi au sein d'une entité à taille humaine.

Cordialement.

Laurent PAQUET

0623360399

laurent.paquet.perso@gmail.com